

KARGRO OVER XPERIT SOLUTIONS:



“We hadden duidelijk een ‘klik’ met Xperit Solutions”



Het was in het jaar 1968 dat de heren Terbrugge en Willemsen de basis legden voor de Kargro Groep. De grondleggers van het inmiddels internationaal actieve bedrijf waren beiden werkzaam bij Ubo in Utrecht maar dachten: 'Dat kunnen wij beter.' Het is waarschijnlijk dit adagium dat de Kargro Groep een veertigjarig bestaansrecht verschaft en de klantenkring nog steeds doet groeien. Jaarlijks gaan er ruim 400.000 banden over de toonbank. “De vraag is op het moment groter dan het aanbod.”

De Kargro Groep, het overkoepelend orgaan van onder meer Kargro, Lintire, Rumal en Banden Plan, is in heel Europa actief met de in- en verkoop, de opslag en het transport van vrachtwagen- en personenautokarkassen, vertellen hoofd financiën Theo van den Brandhof en medewerkster Lisette Vije. De vrachtwagenbanden worden ingekocht bij onder meer transportbedrijven en bandenspecialisten en ter plekke beoordeeld op hun kwaliteit. In Montfoort worden de banden gelost en gesorteerd.

“Veel klanten komen hier de banden bekijken en nemen ze mee. Anderen geven hun bestelling door en krijgen de partij op locatie bezorgd.”

Daarnaast houdt de internationale onderneming zich bezig met het produceren van rubberpoeders en -granulaten en het vernieuwen van de karkassen van vrachtwagenbanden. De band krijgt een nieuw loopvlak en wordt vervolgens als coverband weer op de markt gezet. Met twee fabrieken in Montfoort, één in België (Kalmthout) en vestigingen in Vianen en Weert bedient de Kargro Groep een internationale klantenkring.

‘Ze hebben hier alles binnen de deadline perfect klaargemaakt’

Belangrijke speerpunten bij het vernieuwen van banden zijn kwaliteit en milieu. Van den Brandhof: “Allereerst zetten we ons honderd procent in voor topkwaliteit. Een vernieuwde band, een band met een nieuw loopvlak, belast het milieu daarnaast aantoonbaar minder. De levensduur van het karkas wordt immers verlengd. We laten zagezegd de band opnieuw draaien. Recycling in zijn puurste vorm.”

Als een trein

Om alle processen binnen de Kargro Groep zo goed mogelijk te organiseren, werkte de onderneming jarenlang met Exact voor DOS. “Het draaide als een trein”, aldus Vije, “maar de DOS-omgeving zelf verouderde natuurlijk snel.

Xperit Solutions. Wij begrijpen elkaar.

We wilden bovendien meer rapportagemogelijkheden, zoals een managementrapportage, uit het programma halen en Exact bleek daarvoor te beperkt. Ons ERP-pakket moest simpelweg efficiënter werken.”

Begin 2009 nam Kargro Jochim Geldens, een extern adviseur van het bedrijf Finwiz in de arm. Hij inventariseerde het wensenpakket van Kargro en ging met de onderneming meerdere leveranciers langs. Allereerst om te kijken of er een klik was en in de tweede plaats om te ontdekken of de wensen ingewilligd konden worden. Na de eerste ronde bleven vijf aanbieders over die aan de verwachtingen voldeden.

“We hadden een case opgezet en nodigden de partijen uit om hun oplossing te komen tonen. Onze bedrijfsstructuur is redelijk gecompliceerd: verschillende BV's met allemaal hun eigen inkoop- en verkoopverhaal en veel typologieën. Een week lang hadden we elke dag een presentatie.”

De klik

Uiteindelijk viel in 2009 de keuze op Xperit. “We hadden duidelijk een klik. Belangrijk vonden we ook dat Xperit een toegankelijk bedrijf is met een simpele structuur en geen gebakken lucht. Unit4 bijvoorbeeld had een prima pakket, maar de implementatie zou verzorgd worden door 'een werkgroep'. Dat sprak ons minder aan. Bij Xperit wisten we met wie we te maken hadden.” Ook de kleinschaligheid van Xperit vond Kargro aansprekend.

“Aanvankelijk discussieerden we wel met elkaar over het feit dat Xperit een relatief kleine partij was. Je zoekt namelijk continuïteit. Maar ze hebben heel goed duidelijk gemaakt dat hun omvang geen enkele restrictie gaf. Integendeel, ze hebben hier alles binnen de deadline perfect klaargemaakt. De implementatie ging goed. Er stond tijdens het proces een team voor ons klaar dat à la minute kon helpen als er iets onduidelijk was. Dat was ideaal; die korte lijnen.”

Maatwerk

Op het moment draait Navision zowel in de productie- als in de handelsomgeving van Kargro. In de fabriek wordt bijvoorbeeld het aanmaken van de productie-orders georganiseerd. Het systeem maakt daarnaast formulieren aan, zoals de CMR, Bijlage 7 en het EUR1-formulier. “Xperit heeft zelfs een aantal maatwerkoplossingen voor ons geleverd”, aldus Van den Brandhof. “Het is de combinatie van dit alles wat Xperit tot een plezierige partner maakt in de automatisering van onze bedrijfsprocessen.”

Wilt u meer weten van Xperit Solutions en de mogelijkheden van Microsoft Dynamics NAV? Bent u benieuwd wat wij voor uw organisatie kunnen betekenen? Neem dan contact op met ons voor een persoonlijke kennismaking.

Xperit Solutions B.V.

Vendelier 55a
3905 PV Veenendaal
T: +31(0)318 - 50 28 54
F: +31(0)318 - 50 63 18
I: www.xperit.nl



Learning
Enterprise Resource Planning



Xperit Solutions. Wij begrijpen elkaar.